

REGULAMENTO PROGRAMA HEALTH+

2ª. CHAMADA DE STARTUPS

1. SOBRE O PROGRAMA DE ACELERAÇÃO HEALTH+

1.1 O Programa HEALTH+ é promovido pela HEALTHPLUS PARTICIPAÇÕES SPE LTDA, inscrita sob o CNPJ 28.332.598/0001-35, sendo a sua coordenação e aceleração realizada pela GP VENTURES LTDA (GROW+ Aceleradora de Startups Premium), inscrita sob CNPJ nº 26.116.642/0001-44, ambas estabelecidas na Rua Germano Petersen Junior, nº 508 – sala 501, Porto Alegre/RS;

1.2 O programa é direcionado para **Startups** que possuem soluções aplicáveis à área da saúde, situadas na intersecção da saúde com a tecnologia que busquem inserir no mercado uma solução que se enquadre em uma das seguintes fases:

1.2.1 BETA: a equipe está realizando testes e exercícios de validação da solução, e já possui algumas métricas e validações claras da solução;

1.2.2 LAUNCHED: a equipe finalizou os testes-piloto e validações beta, inseriu a solução/tecnologia no mercado, mas possui pouca tração comercial. Ou seja, conta com usuários ou clientes pagantes, mas precisa aprimorar a sua solução e ampliar o seu alcance de mercado;

1.2.3 SCALE-UP: empresas operacionais, com modelo/produto validado em fase de crescimento, e que apresente indicadores de tração financeira e operacional, tenha grande mercado ou em ascensão com diferencial competitivo de mercado e viabilidade para expansão.

1.3 A GROW+ está classificada como uma aceleradora Premium pelo trabalho mão-na-massa que ela desenvolve com os empreendedores durante os Programas de Aceleração em que participa e apoia;

1.4 Esta chamada de startups consiste em um programa de aceleração de startups, realizado ao longo de um período de nove meses, sendo seis meses de aceleração e três meses de tração do negócio. Nesta chamada serão selecionadas até 05 (cinco) startups com projetos que se enquadrem nos objetivos do programa, conforme os pré-requisitos estabelecidos neste regulamento;

1.5 O investimento a ser realizado nesta chamada de startups é de até R\$ 1.000.000,00 (um milhão de reais), sendo R\$ 500.000,00 em investimento financeiro e R\$ 500.000,00 em investimentos estratégicos de *smart-money* dispendidos pela Aceleradora GROW+ durante o programa;

1.6 Esta segunda chamada do programa subdivide-se em cinco etapas: (i) Inscrição de startups; (ii) Pré Due Dilligence; (ii) Processo seletivo; (iii) Demo Day; (iv) Due Dilligence; e (v) Assinatura dos documentos definitivos;

1.7 Está prevista a pré-seleção de até 10 (dez) startups, que devem apresentar suas soluções para o grupo de investidores no evento Demo Day que será realizado conforme estabelecido na cláusula 3;

1.8 A apresentação das soluções pelas startups no evento Demo Day será presencial;

1.9 As startups pré-selecionadas passarão pela avaliação dos investidores, em formato de banca de avaliação, que selecionarão até 05 (cinco) startups, consideradas as

startups finalistas da segunda chamada do programa, de acordo com os critérios de seleção descritos na cláusula 6 a seguir.

1.10 As startups finalistas do Demo Day serão submetidas, na sequência, ao processo de Due Dilligence, considerado decisório para que a startup seja selecionada, ou não, no processo de aceleração e receba o respectivo investimento financeiro;

1.11 As startups que passarem pelo processo de Due Dilligence estarão aptas a receber o investimento previamente acordado entre as partes (Aceleradora e Startup). As condições para o recebimento dos aportes serão acordadas com cada STARTUP em documento específico, por um equity que pode variar de 5 a 15%.

2. SOBRE AS INSCRIÇÕES E SUAS REGRAS

2.1 As inscrições deverão ser feitas até o dia 31/08/2018. A comissão organizadora reserva o direito de postergar a data de inscrição caso julgue conveniente;

2.2 As inscrições de projetos/soluções devem ser realizadas via landing page do programa, no link: www.health.growplus.com.br

2.3 A submissão de inscrição para participação no programa implica em aceitação de todas as regras e condições apresentadas neste regulamento;

2.4 As startups pré-selecionadas para o Demo Day receberão retorno até 10 dias antes do Demo Day confirmando ou não a apresentação de suas soluções/projetos.

3. CRONOGRAMA

As datas desta ação seguirão o calendário abaixo:

- Período de Inscrições: do dia 01/06/2018 a 31/08/2018;
- Divulgação das startups pré-selecionadas: até 20/09/2018;
- Realização do Demo Day: dia 03/10/2018, no espaço do InovaBra Habitat, em São Paulo, localizado na Avenida Angélica, 2529 - Bela Vista, São Paulo - SP, CEP 01227-200;
- Divulgação das startups finalistas: no evento do Demo Day.

A comissão organizadora deste se reserva o direito de ajustar o cronograma caso julgue conveniente.

4. TEMÁTICAS DO PROGRAMA

As soluções inscritas devem estar ligadas a pelo menos um dos seguintes temas:

a. **SAÚDE DIGITAL:** enquadram-se neste driver soluções que resolvam ineficiências na cadeia da saúde de modo geral, envolvendo os diferentes atores que dela fazem parte (hospitais, prestadoras de saúde, consultórios, profissionais da saúde e pacientes), melhorando a qualidade do serviço demodo geral. É importante que as soluções inscritas nesse driver evidenciem os ganhos de qualidade na adoção da solução proposta que envolvam o uso de tecnologias digitais, conectividade e mobilidade;

b. **EFICIÊNCIA OPERACIONAL E GESTÃO DE CUSTOS:** abrange soluções para uma maior eficiência de processos na área da saúde , reduzindo custos e que gerem

uma maior qualidade e valor no serviço prestado. Soluções na área de auditoria se enquadram nesse driver, assim como soluções administrativas (gestão de contratos e de custos). É fundamental que sejam apresentadas evidências da eficiência gerada com a implementação da solução;

c. **GESTÃO DA SAÚDE POPULACIONAL:** engloba soluções de acesso à saúde, que auxiliem na análise do impacto das determinantes de saúde e de conhecimento do risco de uma população, permitindo que se definam ações através das melhores práticas e do uso de indicadores populacionais. Buscam-se soluções de suporte à identificação de deficiências, estratificação e classificação do risco, bem como soluções de intervenção na saúde (conscientização e engajamento, monitoramento e gestão de resultados). As soluções inscritas nesse driver devem apresentar, de modo claro, como contribuem para uma melhor gestão da saúde populacional, apresentando evidências dessas melhorias;

d. **DIAGNÓSTICOS E DISPOSITIVOS NÃO INVASIVOS:** soluções não invasivas inovadoras para diagnósticos encaixam-se neste driver. Dispositivos de fácil manuseio e que já apresentem validação científica são altamente desejadas. É pré-requisito que a solução já tenha sido validada cientificamente, ou esteja na etapa final da validação (é fundamental apresentar evidências dessa validação) e que estejam dentro dos requisitos mínimos das agências reguladoras nacionais e internacionais (ANVISA e FDA);

e. **MEDICINA DE PRECISÃO:** Envolve o uso da genética, epigenética, exposição ambiental, testes de sensibilidade in vitro e/ou in vivo e outros dados para definir padrões individuais de características e/ou doenças. Buscamos soluções que contribuam para o desenvolvimento de tratamentos específicos para doenças, tendo por base informações individualizadas dos pacientes. Essas soluções devem demonstrar claramente o benefício da solução proposta, possibilitando a indicação de um tratamento mais assertivo, com menores riscos e/ou efeitos secundários e maior custo efetividade.

O uso de tecnologias como **Big Data, Inteligência Artificial, Análises Preditivas, Blockchain e Chatbots** nas soluções propostas são altamente desejadas para todos os drivers.

5. CONDIÇÕES PARA PARTICIPAÇÃO

A participação é voluntária e as startups farão suas inscrições individualmente, seguindo as seguintes orientações.

5.1 Sobre os pré-requisitos:

5.1.1 Estão elegíveis a inscrição de empresas que possuam soluções de tecnologia aplicáveis à área da saúde;

5.1.2 O programa de aceleração **NÃO** requer que a startup esteja instalada em Porto Alegre. No entanto, há diversas ocasiões em que a presença física dos integrantes da startup (pelo menos CEO e CTO) pode se fazer necessária, como quando da participação em eventos ou outras atividades relacionadas ao programa. A mobilidade é, portanto, um ponto importante, visto que nossas atividades concentram-se nas cidades de São Paulo e Porto Alegre.

5.2 Sobre os eventuais custos:

5.2.1 Todos os custos decorrentes de eventuais deslocamentos ou despesas para reuniões preliminares ou no Demo Day (hospedagem, custos de viagem ou passagem, alimentação, traslado, dentre outros desta natureza), serão de integral responsabilidade das startups.

6. DOS CRITÉRIOS DE SELEÇÃO DAS STARTUPS

6.1 Todo o processo seletivo será conduzido pela Aceleradora GROW+, e compreenderá as seguintes etapas:

6.1.1 A partir da inscrição, as soluções inscritas passarão por uma triagem inicial, a fim de verificar o correto enquadramento dos projetos nos pré-requisitos definidos no item 5.1 acima;

6.1.2 As soluções que se enquadrarem nos pré-requisitos do programa passarão por um funil de seleção (*screening*), processo em que será feita a análise técnica para classificação das soluções pré-selecionadas;

6.1.3 As startups receberão o anúncio de sua aprovação para participação da próxima etapa, na qual até 10 (dez) startups apresentarão suas soluções para a banca de investidores, no evento *Demo Day*;

6.1.4 Dentre as startups pré-selecionadas para o Demo Day, a banca de investidores selecionará um grupo de startups, que serão consideradas startups finalistas.

6.2 Os critérios para seleção das startups participantes do *Demo Day* são compostos, além do descrito no item 1.2 e no item 5, por:

6.2.1 Quem Somos: Qualificação da equipe, dos propósitos da empresa e dos objetivos traçados para missão e valores;

6.2.2 Nossa Oferta: Descrição clara da solução, considerando precificação da solução e arquitetura oferecida para atender ou solucionar problemas derivados das temáticas do programa descritos no item 4 acima;

6.2.3 Por que Agora: Demonstrar as dores atuais de seus clientes e a capacidade da solução atender como analgésico as necessidades no curto prazo;

6.2.4 Nossos Números: Mostrar seus principais indicadores de tração, monetização, clientes, usuários, etc.

7. DEMO DAY

7.1 As startups pré-selecionadas terão que apresentar suas soluções para a banca presencial no evento *Demo Day*, onde cada startup irá dispor de 05 (cinco) minutos para apresentação da sua solução/projeto, seguidos de 10 (dez) minutos de perguntas da banca;

7.1.1 A ordem de apresentação das startups no Demo Day será definido pela Comissão Organizadora oportunamente;

7.2 A presença do participante no dia do Demo Day é obrigatória, sob pena de desclassificação;

7.3 A banca será composta pelos membros investidores da captação HEALTH+, grupo composto por profissionais na área da saúde e de negócios. A banca terá até 10 (dez) minutos para realizar perguntas para cada startup;

7.4 A decisão da banca de seleção será final e definitiva, e será comunicada no final do Demo Day.

8. REGRAS DO PROGRAMA DE ACELERAÇÃO

8.1 Após o Demo Day, as startups finalistas passarão pelo processo de Due Dilligence;

8.2 As startups aprovadas no processo de Due Dilligence deverão assinar os documentos definitivos, compostos pelo Memorando de Entendimento e o Acordo de Acionistas, em condições a serem acordadas com cada startup;

8.3 As startups vencedoras receberão um investimento financeiro de até R\$ 1.000.000 (um milhão de reais), sendo R\$ 500 mil de investimento financeiro e R\$ 500.000,00 de investimento estratégico *smart-money*, providos pela GROW+ envolvendo 6 meses de aceleração e 3 meses de tração;

8.4 O desembolso do investimento será realizado de acordo com os objetivos de investimento e as metas definidas conjuntamente entre a aceleradora GROW+ e a startup no início do processo de aceleração;

8.5 As startups vencedoras participarão das seguintes atividades:

- Due Dilligence: Análise jurídica, fiscal, tributária da startup, bem como de eventuais passivos ligados aos empreendedores;
- Assinatura do *Term Sheet*, do Memorando de Entendimento e do Acordo de Acionistas: Assinatura do documento que formaliza a participação da aceleradora GROW+ no negócio da startup, mediante condições acordadas entre as partes;
- Programa de Aceleração: 06 (seis) meses de capacitação, gestão, mentoria, networking e sessões especiais com conteúdo exclusivo. Estão previstas reuniões, sessões e mentorias com empreendedores da saúde com foco em melhoria da maturidade de processos identificados como prioritários no diagnóstico realizado previamente;
- Programa de Tração: 03 (três) meses de tração, durante os quais a startup receberá apoio em atividades para a captação da próxima rodada de investimento (preparação/revisão da cap table, modelagem financeira), inclusive aproximação e acompanhamento em reuniões com investidores, auxílio nas negociações dos termos e condições da próxima rodada de captação de recursos.

Principais atividades recorrentes desenvolvidas no programa:

- **DIAGNÓSTICO 360°** : ao ingressar no programa de Aceleração da GROW+, o primeiro passo é avaliar as fragilidades de cada startup nas quatro áreas do programa. Com base nessas deficiências individuais definimos as atividades que devem ser executadas durante o programa;
- **PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO DE 90 (NOVENTA) DIAS:** Para cada startup selecionada será criado um plano de 90 dias com os pontos em que elas precisam melhorar para crescer mais rápido, envolvendo as dimensões Produto; Mercado; Finanças; e Pessoas;
- **MENTORIA:** um dos maiores benefícios de passar pelo Programa de Aceleração GROW+STARTUP é ter acesso a uma rede de mentores experientes, e participar de diversos meet-ups e sessões de bate-papo com profissionais e experts de diversas áreas. Convidamos palestrantes de alto nível para discutir temas importantes, como

mercado, distribuição, design, produto, finanças, dados, captação de recursos e muito mais.

- **BOARD MEETINGS:** É como chamamos nossas regulares e formais Conference Calls com as startups. Aqui empreendedores tem a chance de compartilhar desafios do momento, e para nós é quando temos uma visão do progresso de cada startup. Nestes encontros também temos uma visão sobre suas estratégias de implementação da solução em clientes e podemos definir milestones mensuráveis para serem alcançados até a próxima reunião.
- **BUILD DAYS:** Este é o tempo para os empreendedores colocarem em prática a estratégia aplicada de acordo com as necessidades e descobertas feitas durante as reuniões em clientes, para fazer as coisas acontecerem. Teremos o cuidado de colocar tempos adequados no cronograma das startups de forma que os empreendedores possam colocar em ação todos os conselhos recebidos durante a aceleração.
- **EXPERT SESSIONS:** Ao longo do programa organizamos diversas sessões com experts em diversas áreas de interesse das startups. Por exemplo: lean startup, pirate metrics, lead generation, oficina do pitch, UX & UI, design thinking, exponencialidade, marketing de guerrilha, etc.
- **DROP IN SESSIONS:** Ao longo do programa convidamos especialistas da saúde com conhecimentos em diversos assuntos voltados a gestão do negócio, de forma que os empreendedores possam agendar reuniões exclusivas para discutir os problemas particulares do seu time e pegar conselhos específicos em áreas como: RH, Tributação, Legal, PR, Marketing, Vendas, Finanças, Compliance, etc.
- **OFICINA DO PITCH:** Atividades coletivas de preparação do pitch para apresentação das soluções em eventos especiais.

9. CONDIÇÕES GERAIS

9.1 A startup, mediante o aporte realizado, fará sua adesão automática ao programa de aceleração e tração GROW+STARTUP, sendo de sua responsabilidade e obrigação a participação nas atividades programadas, nas sessões de mentorias e nas reuniões planejadas, e também seguir o acordado no documento Termo de Compromisso da Acelerada.

9.2 Os participantes, a partir da sua vinculação ao presente regulamento, estão cientes e autorizam a GROW+ Aceleradora de Startups, de forma irrevogável e gratuita, a fazerem uso de suas imagens e/ou seus nomes em qualquer publicidade, aviso ou comunicação que for realizadas em qualquer meio escrito ou audiovisual, em qualquer territorialidade, seja nacional e/ou internacional, por tempo indeterminado, e comprometem-se a assinar quaisquer documentos ou autorizações que possam ser necessárias para o uso dessas imagens e/ou nomes.

9.3 A GROW+ Aceleradora de Startups reserva-se o direito de negar a participação e/ou excluir do Programa de Aceleração as pessoas que violem direitos de propriedade intelectual e/ou copiem conteúdos dos quais não são proprietários.

9.4 A GROW+ Aceleradora de Startups reserva-se o direito de recusar a participação de qualquer startup que não reúna os requisitos descritos neste regulamento, que não cumpra com os termos de participação ou viole o espírito do Programa de Aceleração.

9.5 A GROW+ Aceleradora de Startups reserva-se o direito de modificar, em qualquer momento, o regulamento, ou mesmo sua possível anulação antes da data de início do Demo Day, sempre que exista motivo determinante, comprometendo-se a comunicar o novo regulamento e as novas condições do Programa de Aceleração ou

sua anulação definitiva, se for o caso, com a suficiente antecipação e publicidade, sem que exista direito a qualquer indenização em favor dos participantes.

9.6 A GROW+ Aceleradora de Startups não se responsabiliza por participações que não sejam computadas por problemas técnicos que ocorram na transmissão dos dados.

9.7 A presente ação não está sujeita a autorização prévia do agente regulador, conforme Lei 5.768/71 e Decreto 70.951/72. Este Programa de Aceleração não implica em qualquer tipo de sorteio, vale-brinde, ou operação assemelhada e independe de qualquer modalidade de sorte, não estando, portanto, sujeita à autorização prévia, conforme estabelecido na Lei nº 5.768/71 e Decreto nº 70.951/72.

9.8 As empresas inscritas e selecionadas não poderão utilizar a marca "GROW+", seja seu logotipo ou mesmo a citação da instituição, sem prévia autorização expressa da mesma.

9.9 Os participantes declaram e aceitam todas as condições deste regulamento.

10. DÚVIDAS E ESCLARECIMENTOS

10.1 Eventuais dúvidas ou esclarecimentos adicionais, quando necessários, devem ser enviados para o e-mail andreia.dullius@growplus.com.br